



הפעילות הכלכלית בצפון מאז תחילת מלחמת חרבות ברזל ועד סוף 2024

יוני 2025

אגף הכלכלן הראשי

משרד האוצר

כותבות העבודה: קלייר סלע ומורן משה חנצ'יס.

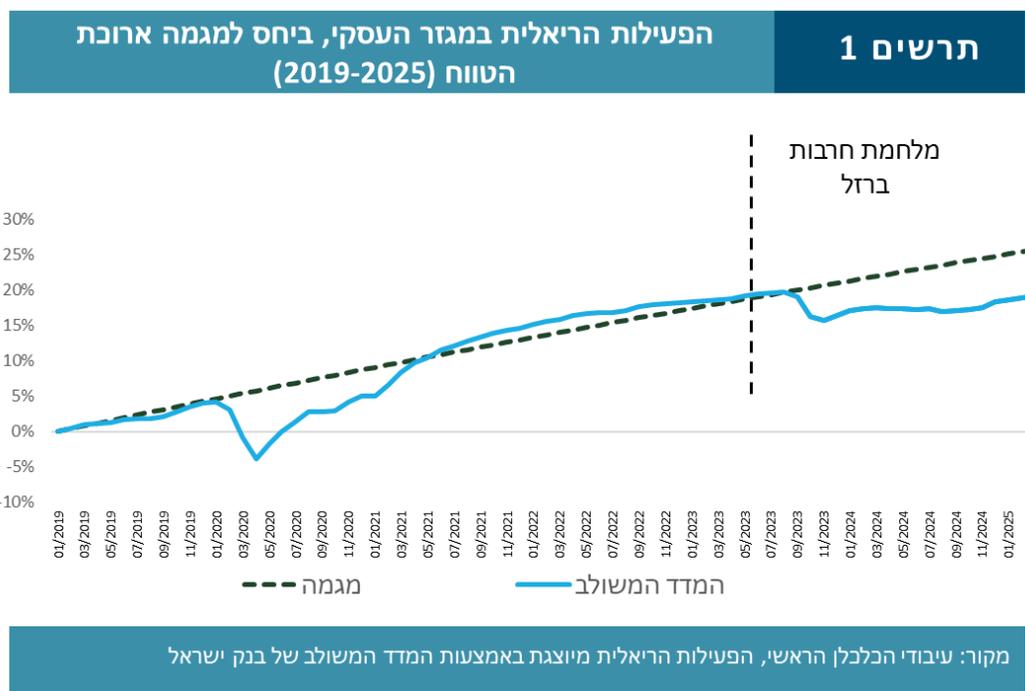
תודה לד"ר שמואל אברמזון, לכפיר בץ, גלית בן נאים וגלעד ברנד על הערותיהם המועילות.

עיקרים

- מאז פרוץ מתקפת ה-7 באוקטובר 2023 מתמודד המשק הישראלי עם אתגרים משמעותיים, הנפרסים על פני תחומים רבים בכלכלה המקומית. בין אלו, האטה בפעילות של המגזר העסקי, בעיקר בקרבה לאזורי העימות.
- עבודה זו מתמקדת בבחינת השפעת המלחמה על הפעילות הכלכלית בצפון הארץ, מאז פרוץ המלחמה ועד סוף שנת 2024, בהתבסס על ניתוח ייחודי של נתוני מע"מ מפורטים מרשות המסים.
- ראשית, ממצאי המחקר מצביעים על כך שעסקים קטנים ובינוניים נפגעו בעוצמה משמעותית יותר מהעסקים הגדולים. בעוד שהראשונים רשמו ירידה מצטברת של כ-5% במחזור המכירות בשנים 2023–2024, האחרונים רשמו בממוצע צמיחה של כ-5% בשנת 2024 לבדה.
- שונות נצפתה גם בעוצמתה ומשכה של הפגיעה באזורים הפגיעים ביותר- בצפון המפונה חלה התכווצות של כ-19% בפעילות העסקית בשיא המשבר, ולמרות הזמן שחלף – לא נרשמו סימני התאוששות משמעותיים עד סוף 2024. בדרום המפונה, לעומת זאת, נרשמה בשיא המשבר התכווצות של כ-22%, אך אחריה נצפתה התאוששות חלקית עד סוף 2024.
- המעגל השני של אזורי העימות, הצפון הלא-מפונה הציג צמיחה מצרפית של כ-6% בשנת 2024, אך ניתוח לפי נפות מצביע על שונות גבוהה: נפת יזרעאל (הכוללת את יקנעם) צמחה בכ-11%, בעוד שבנטרול נפת יזרעאל, הצפון הלא-מפונה מציג קיפאון, ללא צמיחה ריאלית משמעותית.
- בענפים מסוימים, כמו תעשייה נרשמה מגמת פיצול: עסקים גדולים צמחו, בעוד עסקים קטנים ובינוניים התכווצו.
- השונות שזוהתה בממצאים מחדדת את חשיבות הניתוח הדיפרנציאלי: ממוצעים מצרפיים עשויים להסתיר מוקדי פגיעה, במיוחד בפריפריה הגאוגרפית והעסקית.

הקדמה

מאז פרוץ מתקפת ה-7 באוקטובר 2023 מתמודד המשק הישראלי עם אתגרים משמעותיים, הנפרסים על פני תחומים רבים בכלכלה המקומית. בין אלו, האטה בפעילות של המגזר העסקי, בעיקר בקרבה לאזורי העימות. במבט על, לפי נתוני הלשכה המרכזית לסטטיסטיקה התוצר של המגזר העסקי רשם התכווצות חדה בשנת 2023, והתאושש חלקית במהלך 2024. אינדיקציות שונות מהחודשים הראשונים של 2025 מצביעות על המשך מגמת התאוששות, אך בקצב מתון. אם כן, בחלוף שנה וחצי מאז תחילת הלחימה, רמת הפעילות העסקית עדיין נמוכה ביחס לתוואי הצמיחה הצפוי ערב המשבר (ראה תרשים 1).



בדומה למשברים קודמים, עוצמתה, משכה והיקפה של הפגיעה בפעילות לא הייתה אחידה על פני מגזרים, אזורים וסוגי עסקים. מאפיין בולט של המשבר הנוכחי אם כן, הוא פגיעותו המוגברת של מגזר העסקים הקטנים והבינוניים. ממצאי הניתוח מראים כי עסקים אלו ספגו פגיעה משמעותית, יתכן כי על רקע לחצים תזרימיים ומגבלות נגישות לאשראי, תלות גבוהה בלקוחות מקומיים, וקשיים הנגזרים מהיעדרות ממושכת של עובדים (בראשם בעל העסק) בשל שירות מילואים. לעומתם, עסקים גדולים הפגינו עמידות יחסית לזעזוע הראשוני עם תחילת המשבר, לצד התאוששות מהירה יחסית במהלכו.

השונות שנצפתה באופן בו הושפעו עסקים שונים מהמשבר הנוכחי, מחדדת את הצורך בניתוח דיפרנציאלי של היקפי הפעילות הכלכלית.

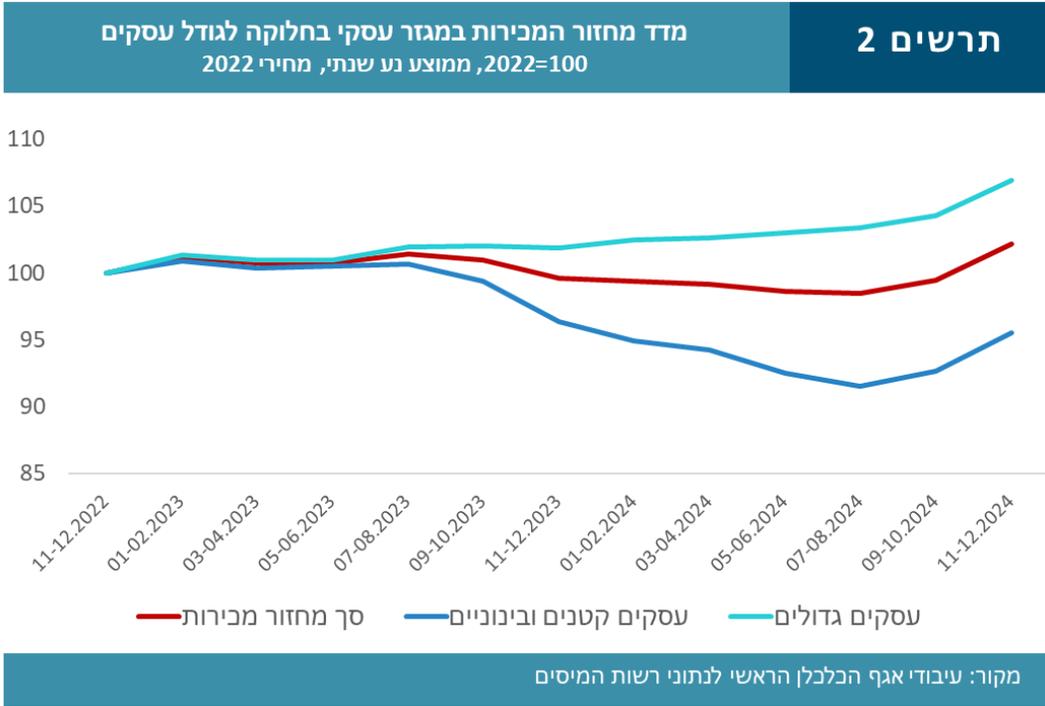
בנוסף לפערים שנצפו באופן בו עסקים בגדלים שונים הושפעו מהמשבר, ניכרת שונות משמעותית גם באופן בו אזורים גיאוגרפיים שונים הושפעו מהמשבר, פערים המוסברים על ידי שונות במידת ההשפעה האזורית של הלחימה על העורף האזרחי. כך, הלחימה יצרה זעזוע דיפרנציאלי, כאשר היישובים הסמוכים לגבולות ולאזורי לחימה חוו ירידה חדה ומתמשכת בפעילות הכלכלית, כפי שיוצג בהמשך. תופעה זו מבליטה את הצורך בניתוח מרחבי ממוקד, המאפשר לאתר מוקדי פגיעה ולהתאים להם מדיניות ייעודית.

סקירה זו מבוססת על ניתוחים שבוצעו באמצעות שימוש במאגר נתונים ייחודי של רשות המיסים, המאפשר ניתוח ברמה אזורית מפורטת (יישובים, נפות ורשויות מקומיות), לפי מאפיינים עסקיים שונים. ראשית, ממצאי הניתוח של השפעת המלחמה מצביעים על שונות בהשפעה בין האזורים השונים בארץ, ובתוך כך אף על פגיעה הטרוגנית בתוך האזורים. בפרט, התמקדה הסקירה בזיהוי מגמות בתוך אזור הצפון-הלא-מפונה, על רקע רחבה ומשכה של הלחימה באזור, והפינוי הממושך של רבים מתושביו. אם כן, בעוד שהנתונים המצרפיים של אזור הצפון-הלא-מפונה מצביעים על צמיחה של כ-6% בשנת 2024, ניתוח מיקרו העלה כי במרבית האזור נרשמה דווקא פגיעה כלכלית. זו, מוסכה על ידי ביצועים מרשימים וחרגים של נפה אחת - נפת יזרעאל – שזינקה בשנה זו בכ-11%. ממצא זה מחדד כאמור את חשיבות הניתוח הממוקד בבואנו לגבש מדיניות סיוע ממשלתית, שכן התמונה המצרפית במקרה זה, אינה משקפת בהכרח את הצורך ביישום כלים להתמודדות עם אתגרי המשבר הנוכחי.

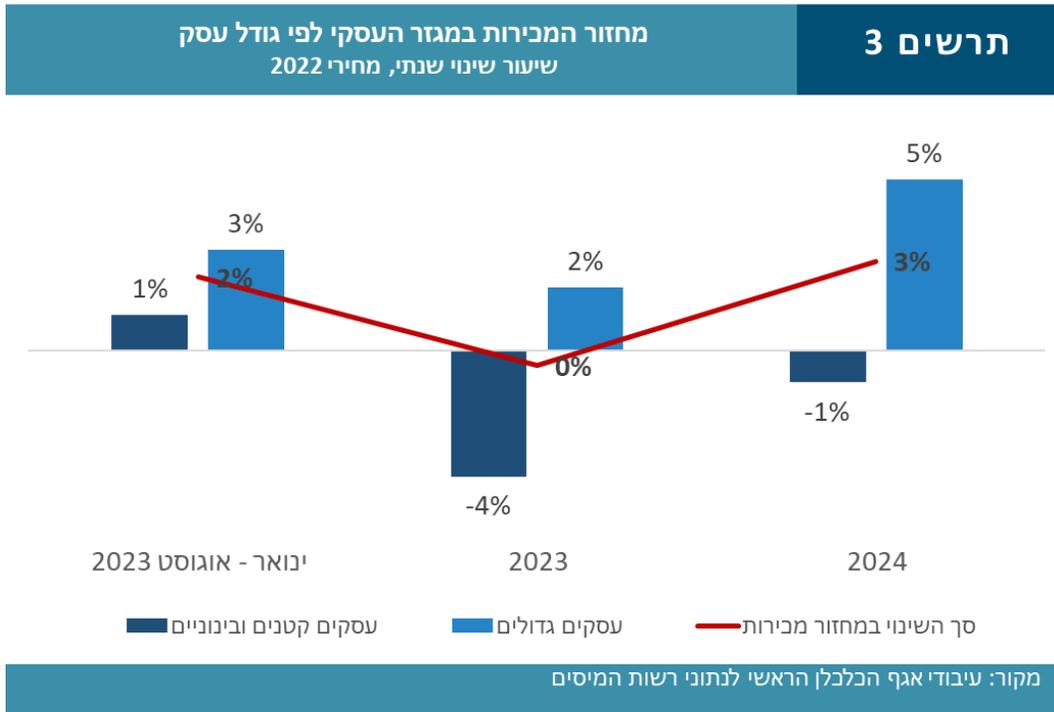
ממצאים מרכזיים

העסקים הקטנים והבינוניים הושפעו מהמלחמה ביתר שאת

ראשית, תוצאות הבחינה מצביעות על פגיעה של המלחמה בעוצמה גבוהה משמעותית בצמיחה של עסקים קטנים ובינוניים, בהשוואה לעסקים הגדולים שבמעט ולא נפגעה צמיחתם, כשהאחרונים אף רשמו עלייה בקצב הצמיחה בהשוואה לערב המלחמה (ראה תרשים 2).

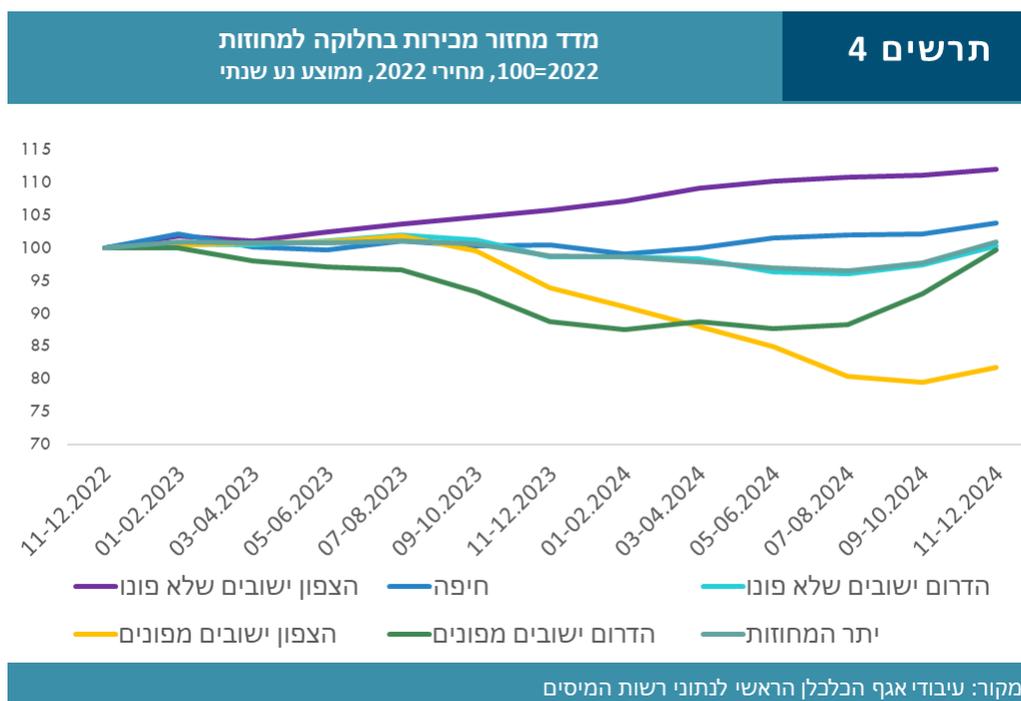


כך, בשנת 2024 עמד שיעור הגידול הכולל במחזור המכירות של כלל המגזר העסקי על כ-3%, בעוד שהעסקים הגדולים רשמו צמיחה של כ-5%, ואילו העסקים הקטנים והבינוניים חוו ירידה של כ-1% במחזור הפעילות. זו, מתרחשת בהמשך לירידה חדה יותר של כ-4% שנרשמה בקרב עסקים אלו כבר בשנת 2023, ביחס לשנת 2022 (ראה תרשים 3).



ניכרת שונות אזורית משמעותית- הדרום המפונה מתאושש בהדרגה, הצפון המפונה עודנו מתכווץ

בנוסף להסתכלות על המגמות לפי גודל העסקים כאמור, נערכה התבוננות רחבה במגמות שנרשמו לפי אזורים גיאוגרפיים שונים, וזו העלתה פערים משמעותיים בעוצמת ההשפעה של המלחמה, בין אזורים שונים. כפי שניתן היה לשער, האזורים המפונים הן בדרום והן בצפון ספגו פגיעה ניכרת בפעילות העסקית, עם ירידה חדה ברמת הפעילות הכלכלית מקומית. בדרום-המפונה ניתן לזהות תחילתה של התאוששות עם גלי חזרת המפונים. מנגד, הצפון-המפונה (נכון לדיווחי העסקים בדצמבר 2024) ממשיך להציג התכווצות כלכלית ללא סימני התאוששות משמעותיים. מעניין לראות בנתונים כי יישובי הצפון שלא פונו מציגים מגמת צמיחה מתמשכת לכל אורך תקופת הלחימה. זאת, ככל הנראה על רקע העובדה שמדובר באזור מוטא פעילות מקומית, המתבסס בעיקר על ענפי תעשייה, חקלאות, תיירות פנים ובניה (ראה תרשים 4).



בניסיון לבחון את ההשפעה המקסימלית של הלחימה על האזורים הנפגעים, נמדדה הצמיחה או ההתכווצות של הפעילות בנקודת הזמן בה נרשם השפל האזורי, וזו הושוותה לצמיחה בסוף תקופת הדגימה (ראה תרשים 5).^{2,1} כפי שניתן לראות בדרום-המפונה, מחזור המכירות הגיע לשפל כשהתכווץ בשיעור של כ-22% לעומת תקופה מקבילה טרם

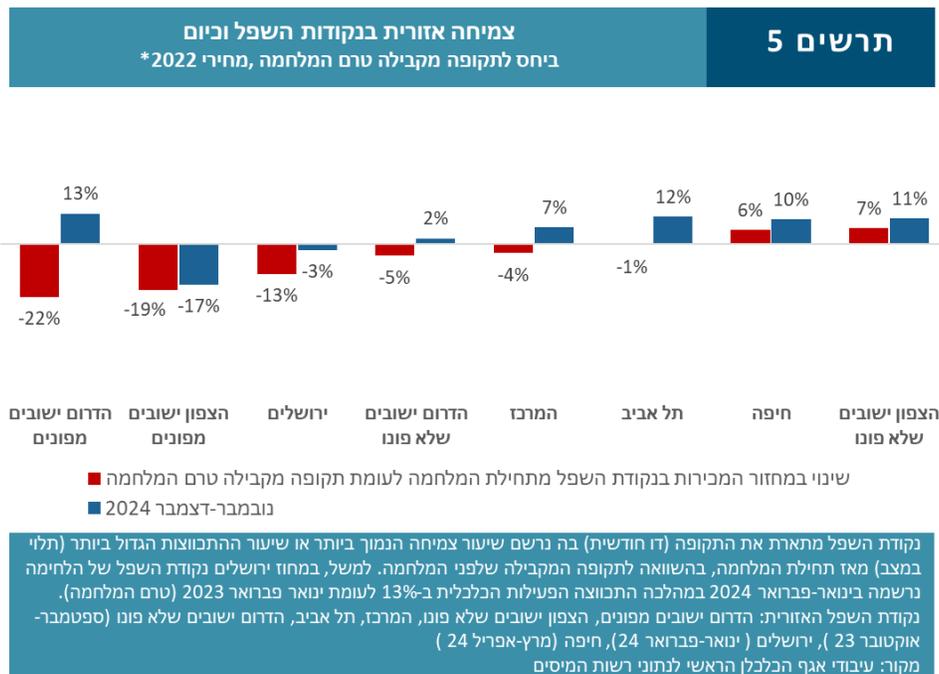
¹ בכל אזור הנקודה בזמן בה נרשמה נקודת השפל בפעילות הכלכלית נבחנה יחסית לצמיחה האזורית, ולא ביחס לאזורים אחרים ולכן יכולה, באופן עקרוני להשתנות בין האזורים. שיעור הצמיחה תמיד ביחס לתקופה המקבילה אשתקד.

² יתכן כי אומדן הצמיחה של סוף תקופת הדגימה מהווה אומדן יתר, משום הוא מבוסס על דיווחי מחזור המכירות בסוף השנה' שעשויים לכלול הקדמת תשלומים כתוצאה מהעלאת המע"מ שנכנסה לתוקפה בינואר 2025 (באחוז אחד, לשיעור של 18%).

המלחמה. עם זאת, נתונים מאוחרים יותר מצביעים על התאוששות חלקית של כ- 13% לעומת התקופה המקבילה בשנת 2022.

באופן דומה, בצפון-המפונה מחזור המכירות התכווץ בנקודת השפל בשיעור של כ- 19%, ועוצמתה של הפגיעה נותרת משמעותית גם בהמשך, כשבסוף 2024 נרשמה התכווצות דומה.

לעומת זאת, הצפון הלא מפונה ממשיך להציג תמונה שונה- קצב הצמיחה האיטי ביותר שנרשם מתחילת המלחמה לא מאותת כלל על התכווצות, אלא דווקא על התרחבות של כ- 7% ביחס לתקופה המקבילה אשתקד. ממצא זה מדגיש את חשיבותה של בחינה פנים אזורית מעמיקה יותר.

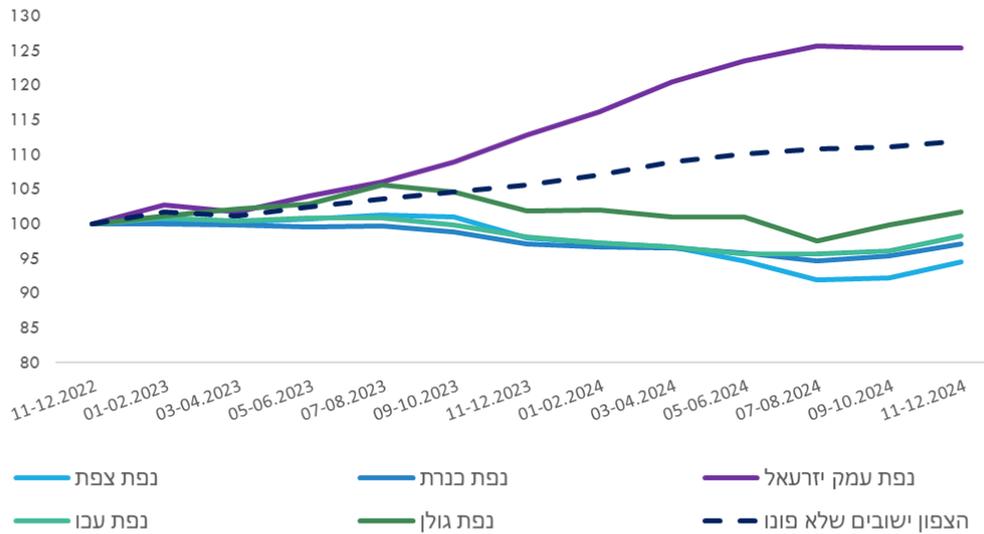


צמיחה נקודתית ממסכת פגיעה אזורית: מבט עומק לצפון-הלא-מפונה

ניתוח אזורי מפולח של הפעילות הכלכלית בצפון-הלא-מפונה מצביע על תמונה מורכבת. בעוד שהאזור כולו רשם צמיחה שנתית מרשימה יחסית של כ-6% בשנת 2024, ניתוח לפי נפות מעלה כי רוב נפות הצפון (הלא מפונה) דווקא חוו פגיעה או קיפאון בפעילות הכלכלית בעקבות הלחימה. יוצאת דופן היא נפת יזרעאל (הכוללת את יקנעם), אשר רשמה זינוק חריג של כ-11% בפעילות הכלכלית בשנת 2024 – מגמה אשר הסתירה את עוצמת הפגיעה ביתר הנפות (ראה תרשימים 6 ו-7). למעשה, כאשר מנטרלים את השפעת נפת יזרעאל, הנתונים באזור דווקא מצביעים על סטגנציה ואף התכווצות בחלק מהנפות.

מדד מחזור המכירות בצפון- הלא מפונה
2022=100, ממוצע נע, מחירי 2022

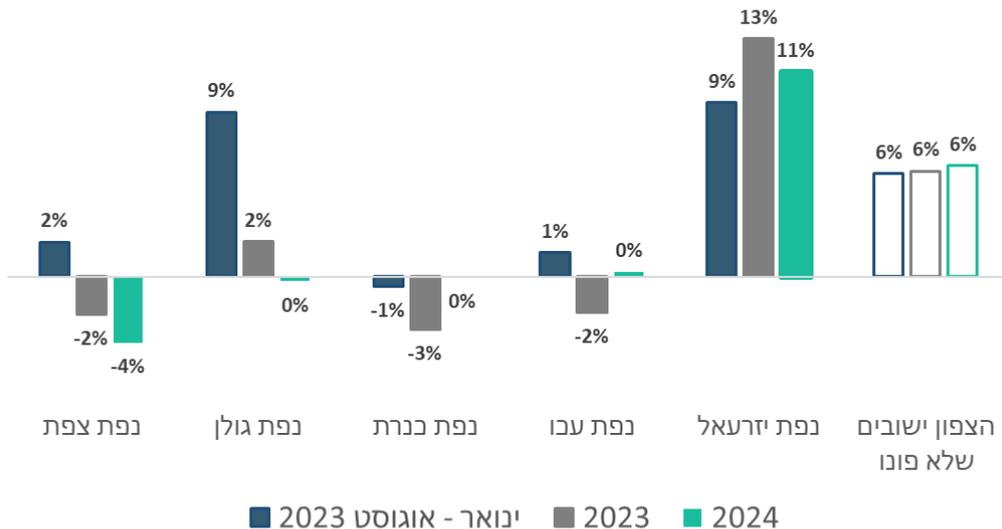
תרשים 6



מקור: עיבודי אגף הכלכלן הראשי לנתוני רשות המיסים

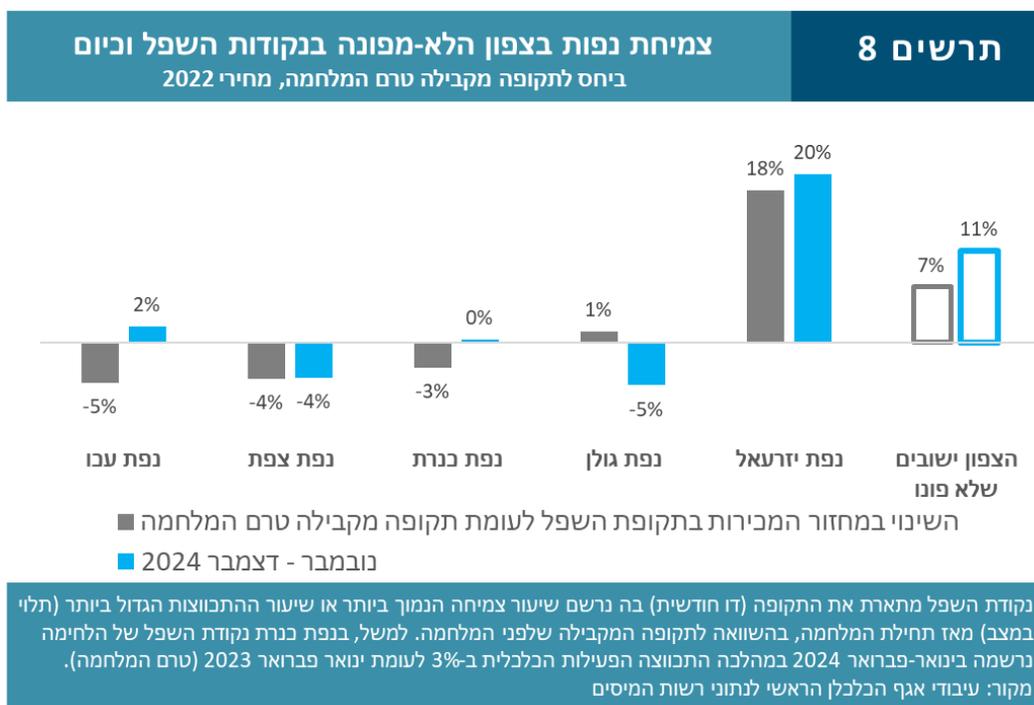
מחזור מכירות בחלוקה לפנות בצפון
שיעור שינוי שנתי, מגדר עסקי, מחירי 2022

תרשים 7



מקור: עיבודי אגף הכלכלן הראשי לנתוני רשות המיסים

שחזור הבחינה של ההשפעה המקסימלית של הלחימה בתוך אזור הצפון-הלא-מפונה, מחזקת את הממצא בדבר המיסוך שיוצרת נפת יזרעאל על האזור כולו (ראה תרשים 8). בתוך כך, מרבית נפות הצפון-הלא-מפונה רשמו שפל במחזור המכירות שלהן הנע בין התכווצות של 3% עד 5%, לעומת תקופה מקבילה טרם המלחמה³. מנגד, נפת יזרעאל בולטת כאמור ורשמה בתקופת המלחמה, בנקודה בזמן בה השינוי בהיקף הפעילות היה הנמוך בתקופה, **התרחבות משמעותית של 18%** במחזורי המכירות. כך, באזור הצפון-הלא-מפונה ללא נפת יזרעאל, נרשם בשנת 2024 קיפאון בצמיחה, בהשוואה לצמיחה גבוהה של כ- 11% בנפת יזרעאל.



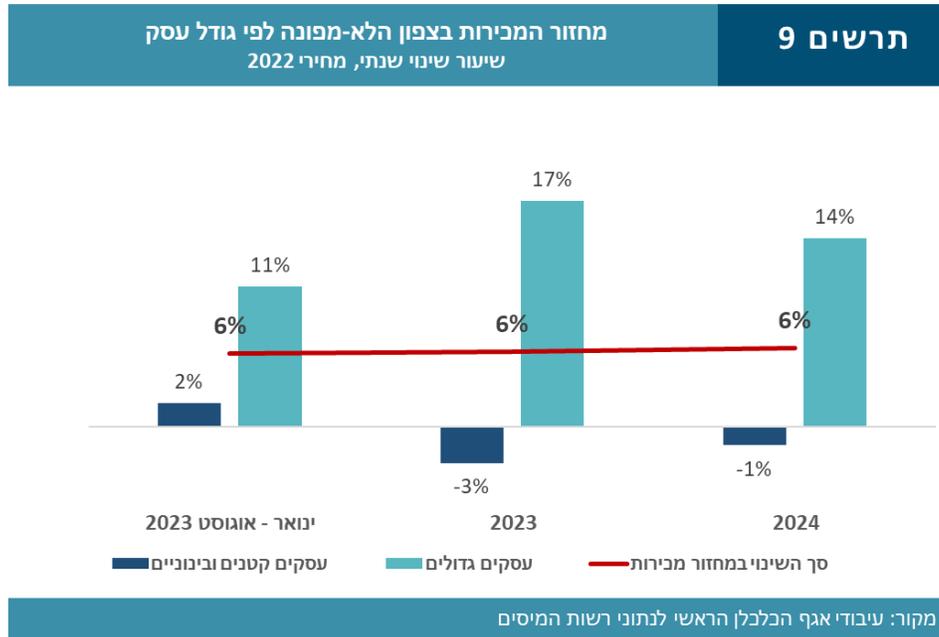
גם בסוף 2024 ניכרים פערים בשיעורי הצמיחה של הנפות השונות. נפת גולן ונפת צפת חוות התכווצות של כ- 5% ו- 4% בהתאמה, לעומת התקופה המקבילה טרם המלחמה, בעוד ששאר הנפות מציגות תמונה חיובית יותר. נפת יזרעאל בולטת לחיוב גם בסוף 2024 ורשמה עלייה של כ-20% ביחס לחודשים המקבילים ב-2022.

מאחורי הצמיחה בצפון: פער מתרחב בין עסקים גדולים לקטנים ובינוניים

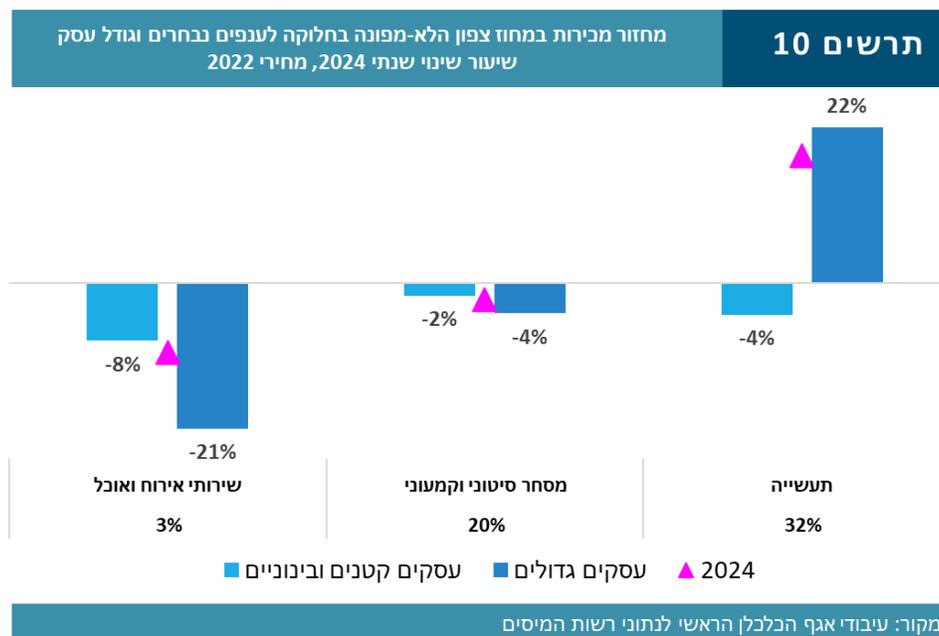
בחינה של הפעילות הכלכלית בצפון-הלא-מפונה לפי גודל העסק מחדדת שוב את הפערים בין מגזרי הפעילות. למעשה, הצמיחה האזורית כולה נשענת על עסקים גדולים, אשר הציגו בשנת 2024 זינוק של כ-14% – קצב גבוה אף יותר

³ חריגה למגמה זו נפת הגולן, שיייתכן ונפגעה פחות (ואף רשמה צמיחה נמוכה), בשל קליטת מפונים.

מהממוצע טרם המלחמה (כ-11% בינואר-אוגוסט 2023). זאת, במקביל למגמה שלילית שנרשמה בקרב העסקים הקטנים והבינוניים, המשך לירידה שנרשמה גם בשנת 2023 (ראה תרשים 9).



כאשר בוחנים את פעילות העסקים בענפים שונים נראה כי התכווצות העסקים הקטנים והבינוניים היא תופעה רוחבית. כך למשל בענף שירותי האירוח והאוכל נרשמה ירידה של כ-11%, כאשר העסקים הקטנים והבינוניים ספגו ירידה של כ-8% (ראה תרשים 10). מגמה דומה ניכרת גם בענף התעשייה, שם נרשמה עלייה מרשימה בפעילות – אך כולה מקורה בעסקים גדולים שצמחו באופן בולט (כ-22%).



סיכום

מאז תחילת מלחמת חרבות ברזל באוקטובר 2023, ניכרת השפעה על פעילות המגזר העסקי בישראל, אך זו אינה אחידה באופייה. עבודה זו בוחנת את השפעותיה הכלכליות של הלחימה באזור הצפון מתחילתה של המלחמה ועד סוף שנת 2024, תוך הבחנה בין אזורים שפונו לאזורים שנותרו מאוישים, ובין עסקים קטנים ובינוניים לעסקים גדולים. הניתוח התבסס על בסיס נתונים מנהלי ייחודי מרשות המסים, הכולל דיווחים שוטפים של עסקים על היקפי פעילותם, אותם ניתן לנתח ברזולוציה גיאוגרפית ועסקית גבוהה. מאגר זה מאפשר זיהוי מוקדי פגיעה וצמיחה בתדירות גבוהה ובאופן מפורט.

ראשית, מהממצאים עולה כי עסקים קטנים ובינוניים היו פגיעים יותר באופן יחסי: בשנת 2024 הם המשיכו במגמת ירידה בפעילות, בהמשך לשנת 2023, בעוד עסקים גדולים לא רק שמרו על יציבות, אלא אף רשמו צמיחה ניכרת. גם ברמה האזורית ניכרת שונות: הדרום המפונה מראה סימני התאוששות חלקית, אך בצפון המפונה נרשמת התכווצות מתמשכת. מנגד, בצפון הלא-מפונה נרשמה לכאורה צמיחה שנתית של כ-6%, אך ניתוח מפורט מצביע על כך שעיקרה מיוחס לזינוק בפעילות הכלכלית בנפה אחת בלבד - נפת יזרעאל - בעוד שיתר הנפות חוו קיפאון או ירידה.

ברמה הענפית, בענפים כמו תעשייה, אירוח ותיירות, הפער בין עסקים גדולים לקטנים ובינוניים התחדד: הצמיחה בענף לרוב נבעה מעסקים גדולים בלבד, בעוד העסקים הקטנים המשיכו להיחלש.

ממצאים אלו מדגישים את הצורך במדיניות מבוססת נתונים ממוקדת ברמה גיאוגרפית ומגזרית, בשים לב לקיומן של מגמות שאינן משתקפות בהתבוננות מנקודת מבט מצרפית רוחבית.

נספח – תיאור בסיס הנתונים הייחודי בשימוש

הבחינה שהוצגה בנייר זה מבוססת על ניתוח של בסיס נתונים מנהליים ייחודי הנשען על דיווחי עסקים על תשלומי מע"מ, בין השנים 2022-2024. ככלל, חובת הדיווח למע"מ בישראל מוסדרת במסגרת חוק מס ערך מוסף, התשל"ו-1975. גובה תשלומי המע"מ של עסק נגזר מההפרש בין מחזור המכירות לתשומות העסק בתקופה מסוימת, המוכפל בשיעור המס, שעמד בתקופה הנבחנת על 17%. במסגרת זו, חייבים בדיווח למע"מ שלושה סוגי עסקים:

- **עוסק מורשה** – כל אדם (יחיד או תאגיד) שמוכר טובין או נותן שירותים כחלק מעסקו, ואינו פטור לפי תנאי הסף של "עוסק פטור" (מחזור הכנסות שנתי מתחת לרף שמתעדכן מדי שנה – ב-2024 עמד על כ-120,000 ש"ח).
- **מלכ"ר** (מוסד ללא כוונת רווח) – מחויב לדווח על עסקאות מסוימות, במיוחד אם הוא מפיק הכנסות מפעילות שאינה בגדר התרומה הרגילה או תמיכות.
- **מוסד פיננסי** – כולל בנקים, חברות ביטוח וכו' – חייב בדיווח מיוחד על תשלומי "מס שכר" ומס על פעילותו הכספית ולא נכללים בדיווח המע"מ השוטף

סוגי העסקאות החייבות בדיווח כולל:

- **מכירת טובין או מתן שירותים בישראל** – כל עסקה שנעשית במסגרת עסק חייבת בדיווח.
- **ייבוא טובין** – כל אדם שמייבא טובין לישראל מחויב בדיווח ותשלום מע"מ בעת הייבוא, גם אם אינו עוסק רשום.
- עסקאות בין-לאומיות מסוימות – כגון **מתן שירותים לתושב חוץ** – לעיתים חייבות בדיווח, גם אם חל עליהן פטור ממע"מ.
- **עסקאות עם גופים ציבוריים** – כולל קבלת תמיכות, תשלומים ממשרדי ממשלה ועוד – לעיתים מחייבים דיווח לפי אופי התמורה.

קבוצה נוספת של עסקאות מתייחסת לעסקאות בהן העסק מחויב לדווח על המכירה, אך לא בתשלום מע"מ בפועל. אלו מכונות "עסקאות פטורות" או "עסקאות בשיעור אפס".⁴ קטגוריה זו כוללת מכירות לחו"ל (יצוא), מכירת פירות וירקות, מכירות באילת, מכירות לתיירות חוץ ודיוטי פרי.

אם כן, דיווחי המע"מ מאפשרים התחקות אחר מחזור המכירות של העסק והתשומות ששילם במהלך תקופת הדיווח. חריגים לכלל זה הם מוסדות פיננסיים שאינם חייבים בתשלומי ובדיווחי מע"מ בין מכירותיהם כאמור, ועל כן לא נכללו בביתוחים.

תדירות הדיווח למע"מ תלויה בגודל העסק:

⁴ יודגש כי ישנו הבדל מהותי בין עסקאות פטורות לעסקאות מע"מ אפס, שאינו משפיע על אופן ניתוח הנתונים, אך יובהר כאן לשם שלמות העניין. עסקת מע"מ אפס מחייבת בדיווח לרשות המיסים, אך שיעור המע"מ שחל עליה הוא 0% – כלומר אין גביית מע"מ מהלקוח, ובו בזמן, העוסק רשאי לקזז את מס התשומות ששילם. זהו כאמור הבדל מהותי לעומת עסקה פטורה, שבה גם אין גביית מע"מ – אך אין גם אפשרות להזדכות על תשומות.

- **דיווח חודשי:** לעסקים שמחזור המכירות השנתי שלהם גבוה מ- 1.5 מיליון ש"ח
- **דיווח דו חודשי:** לעסקים עם מחזור מכירות שנתי בטווח שבין 120 אלף ש"ח ל- 1.5 מיליון ש"ח
- **דיווח שנתי:** לעסקים פטורים (זעירים), כאמור עם מחזור מכירות נמוך מ- 120 אלף ש"ח

לשם הפשטות, ובכדי ליצור בסיס השוואה אחיד ככל שניתן בין היקף נרחב של עסקים, הנתונים בבחינה נותחו ברמה הדו-חודשית. לפי אותו עיקרון, עסקים זעירים המדווחים אחת לשנה בלבד, לא נכללו בניתוח.

בסיס הנתונים לבחינה

לעניין הניתוח שבוצע בבחינה זו, דיווחי העסקים בדבר היקפי המכירות שלהם נחלקים לשני סוגי דיווחים: **מכירות החייבות במע"מ** (יכוננו להלן "**מכירות מקומיות**") ו**מכירות לא חייבות במע"מ** (פטורות/בשיעור אפס). ניתוח המגמות הריאליות בוצע באמצעות תקנון במנגנון ייעודי לכל סדרת נתונים- המכירות המקומיות תוקננו באמצעות מדד מחירי התוצר העסקי ומכירות שלא חייבות במע"מ תוקננו באמצעות שער חליפין ריאלי אפקטיבי. סך מחזור המכירות הריאלי מהווה הסכום של שני רכיבים אלו. בנוסף לפרטי העסקאות עצמן, בסיס הנתונים כולל גם מידע פרטני אודות מאפייני העסק (בכללם, יישוב וסיווג ענפי), ביחס לכלל העסקים בדיווחים. מידע זה שימש כדי לסווג את העסקים לפי מיקום גיאוגרפי (מחוז ונפה^{5,6}) ולפי תחום הפעילות⁷. הקיבוץ של עסקים לאזורים גיאוגרפיים שונים בוצע בראי הניסיון לאפיין השפעות הלחימה על אזורים שונים כתלות בריחוק מאזורי העימות, וקיבוץ משיקולים דומים נעשה ביחס לעסקים בגדלים שונים⁸. אם כן, עושר המידע בבסיס הנתונים, מאפשר ניתוח מעמיק של הפעילות הכלכלית והערכת ההשפעות הדיפרנציאליות של זעזועים שונים. בנוסף, מאגר הנתונים מאפשר מעקב שוטף ובתדירות גבוהה אחר מוקדי פגיעה או צמיחה כלכלית, ותומך בקבלת החלטות מבוססת נתונים ברמת המיקרו-גיאוגרפית. בכך, נתוני מע"מ מהווים כלי מרכזי לזיהוי מהיר של שינויים בפעילות הכלכלית תוך התבוננות אזורית בזמן אמת. תרשים 1 להלן ממחיש את הקשר ההדוק בין מחזור המכירות העסקי, כפי שהוא מדווח בנתוני מע"מ, לבין התוצר העסקי בחשבונות הלאומיים. ממצא זה מחזק את ההשערה כי ניתן לעשות שימוש בנתוני מע"מ כמקור זמין ואמין לזיהוי מגמות בפעילות הכלכלית.

⁵ לפי הגדרת מחוז ונפה של הלשכה המרכזית לסטטיסטיקה.

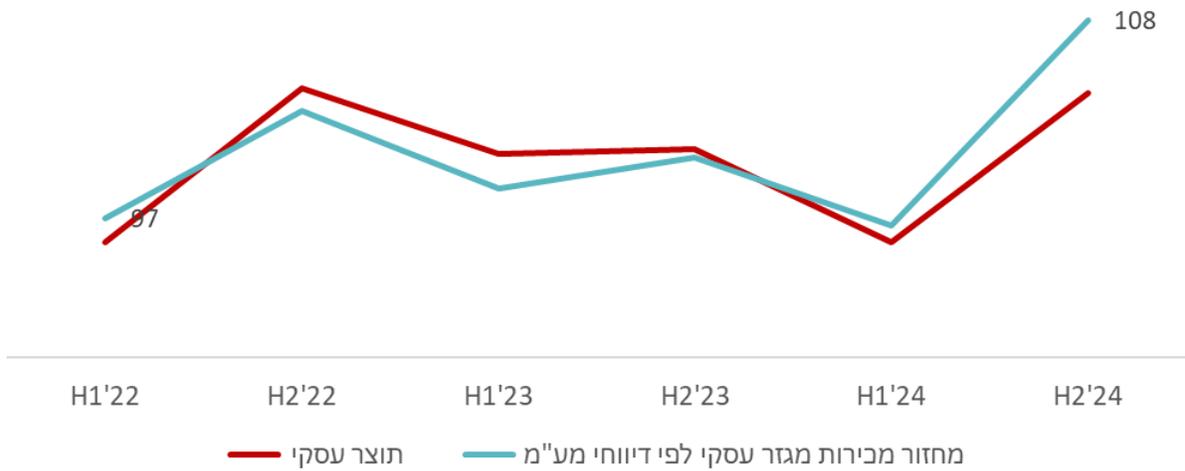
⁶ עסקים בעלי מטה מרכזי וסניפים בפריסה ארצית רחבה הוסרו מהסיווג המחוזי, וקובצו לקטגוריית "רב גיאוגרפי", המייצגת פעילות בפריסה כלל ארצית.

⁷ לפי הסיווג האחד של ענפי הכלכלה 2011.

⁸ עסק קטן ובינוני עד מחזור שנתי של כ- 100 מיליון ₪ ועסק גדול, בעל מחזור שנתי הגבוה מ- 100 מיליון ₪.

מדד תוצר העסקי ומחזור מכירות במגזר העסקי לפי דיווחי מע"מ
2015 מחירי 2022=100

תרשים 1.נ



מקור: עיבודי אגף הכלכלן הראשי לנתוני הלשכה המרכזית לסטטיסטיקה ורשות המיסים